



**MatuDiag**

Cas client

**la mie  
câline**

## Projet : Audit sécurité SI partenaires (ISO 27001)

### UN PROJET GAGNANT-GAGNANT

- ✓ Pour La Mie Câline : Afin de garantir sa propre sécurité SI, connaître le niveau de sécurité de ses principaux fournisseurs et prestataires IT
- ✓ Pour les partenaires consultés : Connaître leur propre positionnement et disposer d'une analyse de premier niveau sur leurs points forts/points faibles
- ✓ Périmètre : Diffusion vers 30 prestataires partenaires numériques (éditeurs, intégrateurs) avec un taux de réponse de 80%



Acteur de l'industrie agroalimentaire - sandwicherie et restauration rapide



Basé à Saint-Jean-de-Monts, implanté dans toute la France



240 magasins, 38 millions de consommateurs "gourmands"



Depuis 1985

### Contexte La Mie Caline

- La DSI engage une démarche d'amélioration continue, en cohérence avec les exigences croissantes de cybersécurité (ISO 27001, NIS2). Cette initiative vise à structurer le pilotage de la sécurité avec l'ensemble des partenaires techniques, applicatifs et métiers pour initier un échange formel avec chaque prestataire.

### Besoins de La Mie Câline

- Disposer d'un outil permettant, en autonomie, de créer et personnaliser un diagnostic pour évaluer, la "maturité sécurité" des prestataires intervenant sur les systèmes/application, ayant donc un accès ou des connexions au SI.
- Harmoniser l'évaluation des partenaires sur une base commune, alignée sur un référentiel structuré (ISO 27001 / bonnes pratiques cybersécurité).

### Apports de la solution MatuDiag

- Permettre cet autodiagnostic des partenaires, collecter les données
- Donner accès à un rapport individuel instantané pour chaque partenaire répondant et des résultats consolidés à la DSI pour piloter la stratégie cybersécurité et suivre l'évolution des partenaires dans le temps.
- Produire des analyses claires : points forts, zones de risque, recommandations opérationnelles et ressources utiles pour progresser.

**Christophe BARTEAU**  
DSI - La Mie Câline

Nous utilisons déjà MatuDiag pour des diagnostics de maturité/sensibilisation sur la cybersécurité interne auprès de nos utilisateurs. Désormais, nous l'utilisons aussi pour la sécurité externe avec cette approche innovante "gagnant-gagnant" d'associer nos prestataires partenaires numériques à nos exigences de conformité NIS2. La solution nous a permis, en autonomie, de leur proposer, cet autodiagnostic personnalisé (basée sur le référentiel 27001) et nous savons désormais comment progresser avec chacun d'entre eux. En tant que DSI, c'est un vrai plus d'avoir ces informations pour piloter ce sujet sensible et MatuDiag a répondu à nos attentes, autant par la solution que dans l'accompagnement.

### Démarrer un projet avec MatuDiag, c'est...

1. La souscription à un abonnement Entreprise
2. Une formation des utilisateurs
3. Le paramétrage de vos diagnostics en autonomie (à partir de votre existant ou de nos nombreux modèles)
4. Rendre vos diagnostics/audits intelligents (analyse)
5. Réaliser vos audits en face à face ou via lien diffusé
6. Obtenir un rapport instantané, généré et transmis
7. Analyser et exploiter les données collectées pour agir

Contactez Sylvain REDONDIE (CEO MatuDiag)



09 81 06 05 08  
contact@matudiag.fr

